



Elektronikproduktion | 04 mars 2021

© Frontside

Evertiq tar tempen på industrin – först ut; Framsidan

I denna nya artikelserie vill Evertiq ta reda på hur fjolåret behandlade våra kontraktstillverkare i landet, och samtidigt stämma av känslan för det nya året. Först ut; kontraktstillverkaren FRONTSIDE.

Det är ett speciellt år vi lämnat bakom oss. Redan innan 2020 kom och avlöste 2019 hade vi läst rapporterna ett nytt okänt virus som spreds i Kina. Viruset, som vi alla känner till väl vid det här laget, kom att skaka om världen ordentligt och tvingade flertalet industrier till knäna. Många har återhämtat sig men likt hur en kö bildas på motorvägen har inbromsningen från den förra våren gjort sig påmind igen.

I den här artikelserien tänkte Evertiq undersöka hur 2020 faktiskt var för våra kontraktstillverkare och även undersöka hur den stora bristen på komponenter kan komma att påverka året.

Först ut är västkustbaserade FRONTSIDE med vd Helene Winberg i spetsen.

2020 är nu bakom oss, Hur var året för bolaget?

– Vi summerar 2020 som året då vi fick tid att landa lite. Orderingången var något lägre och många order hade kortare framförhållning, men trots allt så hade vi arbete till alla under hela året. Vi hann även reflektera över hur vi vill forma verksamheten i framtiden. Vi hade en ökad omsättning på 10 procent mot föregående år vilket var varmt välkommande.

Var låg svårigheterna under årets gång?

– Svårigheterna låg utan tvekan i att vara alla till lags. Att som företagare tolka Folkhälsomyndigheten och Tillväxtverket samtidigt som man ska ha svar på alla anställdas frågor, och brottas med sin egen oro. Parallellt tog vi fram både A-, B- och C-planer på hur vi skulle behöva gå vidare med verksamheten i alla olika tänkbara scenarier.

Nu när vi går in i 2021 hänger pandemin fortfarande över oss men vi har också ett växande problem med tillgången på komponenter, hur har detta påverkat er?

– I början av pandemin var oron stor över kommande komponenttillgång men vi blev aldrig värst drabbade. Alla år har sina utmaningar, nu när industrin rullar igen så sviker komponentmarknaden och Westcomp som köper in alla våra komponenter kämpar dag som natt för att få hem alternativa komponenter till våra kunders projekt.

Hur jobbar ni proaktivt för att undvika eventuella problem relaterat till detta?

– Vi har varit noga med att löpande förtydliga för våra kunder att komponentmarknaden kan komma att ta skada. Vi har i de flesta fall fått våra kunder att säkra upp komponenter mot materialbemyndiganden eller att lägga årsbeställningar med avrop. Våra kundansvariga lägger just nu mycket tid på att stötta våra kunder i frågor att hitta ekvivalenta komponenter.

Vad är den allmänna känslan nu när vi går in djupare i 2021?

– 2021 är tydlighetens år här hos oss på FRONTSIDE. Vi har en tydlig vision med tydligt utpekade nyckelpersoner som vet att det är tillsammans som vi tar oss igenom ännu ett speciellt år och sakta tar vi oss mot den målbild vi har för verksamheten. Vi vill vara en trygg leverantör som leds av en generation som ska driva verksamheten minst lika länge som den första. En fabrik med stämpeln – Made in Sweden.